



Assurons
un monde
plus ouvert

outil d'aide
à la vente

Soucieux d'apporter la meilleure réponse aux besoins de ses partenaires, CNP Assurances a conçu un **outil d'aide à la vente** intégrant ses **offres collectives en Santé et Prévoyance**.

De la **simulation tarifaire à la contractualisation**, notre solution permet de réaliser des propositions commerciales en toute **autonomie**.

Développé à destination des **entreprises de moins de 300 salariés**, notre outil propose une **couverture sociale adaptée** aux salariés du secteur privé.

La conception et l'amélioration continue de cet outil, est nourrie du retour d'expérience et de l'expertise de nos partenaires.

Une solution CNP Assurances



Gagner du temps commercial,
avec un outil intuitif, réactif et autonome.



Sécuriser le devoir de conseil,
à l'aide d'une comparaison instantanée et automatisée des minimas conventionnels.



Donner le meilleur choix aux clients,
grâce à la grande modularité des garanties proposées.



Piloter l'activité commerciale,
avec un suivi d'activité adapté à la structure de votre cabinet (individualisé/par équipe...).



Travailler en toute confiance,
grâce à l'accompagnement d'un interlocuteur commercial CNP Assurances.



De nombreuses fonctionnalités

L'outil d'aide à la commercialisation possède de nombreuses fonctionnalités faisant de lui un outil intuitif et réactif vous permettant d'être autonome.



Simuler

des propositions en quelques clics



Comparer

les minimas conventionnels instantanément



Moduler

les offres santé grâce à 8 niveaux de garanties



Effectuer

tout le processus contractuel en ligne



Réaliser

des contrats pour vos entreprises clientes



Signer

manuellement

Besoin de plus d'informations ?

Si vous souhaitez en savoir plus sur l'outil d'aide à la vente, obtenir une démonstration ou un rendez-vous, vous pouvez contacter :



Votre interlocuteur commercial CNP Assurances

Antoine VOROSE

01 42 18 81 07

antoine.vorose@cnp.fr